

BTS
Technico-Commercial
Energies Nouvelles et Renouvelables

Devient
Conseil Commercial en Solutions Techniques
en Septembre 2021

UN METIER D'AVENIR

Le titulaire du diplôme est un salarié de la force de vente qui possède une double compétence : technique et commerciale. C'est avant tout un commercial qui prospecte un marché (de particuliers ou de professionnels), analyse les besoins de son client et négocie une solution technique, commerciale et financière en intégrant les évolutions technologiques et juridiques. Il prend en compte les préoccupations sociétales et environnementales.

LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

La formation s'appuie sur une double compétence :

- Technique dans le domaine de la transition énergétique.
- Commerciale dans la vente des produits et services correspondants.

La formation permet ainsi de répondre aux problèmes liés à notre environnement.

le plan «France Relance» du gouvernement, datant de septembre 2020, consacrera pas moins de 30 milliards d'euros à ce qui a été appelé «la relance verte»

UNE FORMATION PRATIQUE PROFESSIONNALISANTE

Le BTS CCST est axé sur deux thématiques :

1. Cette formations en deux ans vise à développer :

- L'utilisation des technologies de l'information et de la communication
- La relation client
- Le sens de la négociation et de la vente

2.Elle exige du candidat les savoirs associés suivants :

- Savoir s'organiser : mener à bien un projet
- Savoir communiquer : expression, langues
- Savoir négocier : techniques de négociation
- Savoir expliquer : connaissances techniques dans le domaine de l'habitation au profit de la transition énergétique

3.Elle nécessite les qualité suivantes :

- Ecoute, dynamisme, ouverture d'esprit et curiosité, pugnacité et réactivité, mobilité et prise d'initiatives

UN EQUILIBRE TECHNIQUE ET COMMERCIAL
POUR UNE DOUBLE COMPETENCE

DES METIERS VARIES ET EVOLUTIFS

Le/la titulaire du diplôme peut envisager de poursuivre sa carrière professionnelle comme :

- Technico-Commercial
- Attaché Technico-Commercial
- Attaché Commercial
- Commercial sédentaire ou itinérant
- Vendeur Comptoir
- Chargé de clientèle

LES STAGES

Notre formation inclut
14 ou 16 semaines
de stages sur
les 2 ans

2ème année
7 / 8 semaines de stage

1ère année
7 / 8 semaines de stage



Après le BTS TC ENR

Entrer directement en vie active
ou poursuivre ses études :

- Licences professionnelles
- Ecoles d'ingénieurs dans des domaines connexes



BTS

Technico-Commercial

Energies Nouvelles et renouvelables

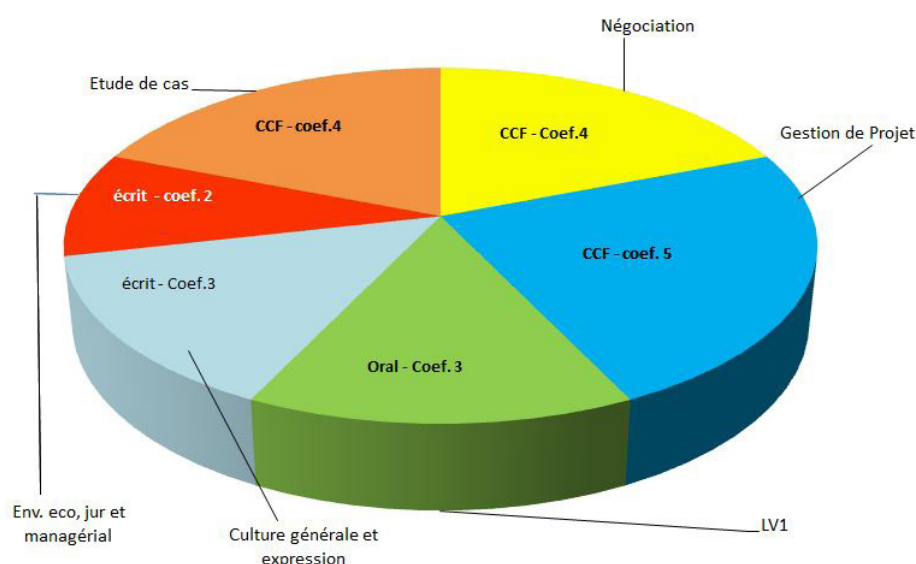


Devient
Conseil Commercial en Solutions Techniques
en Septembre 2021

Organisation des enseignements

	1ère année	2ème année
Culture Générale et Expression	2h	2h
LV 1	3h	3h
Culture Economique, Juridique et Managériale	4h	4h
Bloc 1 : Conception et Négociation des Solutions Technico-Commerciales	4h	4h
Bloc 2 : Management de l'activité Technico-Commerciales	4h	4h
Bloc 3 : Développement de la Clientèle et de la Relation Client	5h	4h
Bloc 4 : Mise en Oeuvre de l'Expertise Technico-Commerciales	9h	6h00

L'examen



NOS POINTS FORTS

- Des enseignants à l'écoute,
- Une formation adaptée aux besoins de recrutement,
- Une priorité aux langues vivantes
- Un apprentissage personnalisé.
- Mise en place de mini-projets.
- Un apprentissage personnalisé.
- Une double diplomation France/ Québec (CEGEP).

Inscriptions au BTS TC ENR

Inscriptions sur la plateforme
PARCOURSUP
 du 20 Janvier au 11 Mars 2021

ETUDIER AU LYCEE LA SAGESSE

- Un emploi du temps adapté aux contrats étudiants (fin des cours le vendredi midi),
- Des lieux de vie étudiants : Cafétaria, foyer
- Valenciennes, ville étudiante :
 - Transports urbains développés
 - Logements étudiants
 - Vie culturelle riche : nombreux clubs et associations

PLUS D'INFOS

www.lasagesse-vals.fr

Retrouvez-nous sur le web
www.lasagesse-vals.fr

